

9月度講演会開催のご案内

雑誌「プレジデント」、フジテレビ「とくダネ！」でも紹介された講師登壇！

商売繁盛のための ビジネス心理学

～心理学を取り入れて売上げをぐんぐん伸ばす！～

どんな会社やお店であっても商売やビジネスには1つの共通項があります。それは『お客様は人である。』ということです。そして人は“心”で購買の判断をします。そのため、集客や広告・販促活動が上手な会社やお店は「人の心」を非常に良く理解して、セールスや広告・販促活動に『心理学的なテクニック』をうまく取り入れて効果を上げています。この講演ではどんな業種でも今日からすぐに応用できる心理学的テクニックや事例を分かりやすく紹介します。多数の参加が予想されますので是非、お早めにお申し込みください。



日時 9月 9日(火)

午後7時～9時

受講料
無料

会場 流山商工会館(流山市流山2-312)

定員 50名

米国 NLP 心理学協会認定ビジネスマスター・コーチ

ランチェスター経営認定講師

ビジネス心理学講師 酒井とし夫

講師プロフィール/1962年4月10日生まれ。B型。新潟在住。ファーストアドバンテージ(有)代表。E-BookやCD、セミナーDVDを5年間で1万3900本以上販売した情報起業家として、小さな会社や起業志望者を応援するコンサルタント、講演者として注目されている。読者数2万4千人を超える殿堂入りメルマガ「小さな会社やお店の集客・広告宣伝・販促」の作者。書籍「小さな会社が低予算ですぐにできる広告宣伝心理術」「売れるキャッチコピーがスラスラ書ける本」はアマゾン書店のマーケティング・広告宣伝部門第1位を獲得。ビジネスでのセールス、交渉、コミュニケーションに活かすビジネス心理学をもとにした講演・研修が日本全国の上場企業、一般企業、商工団体他で大好評。雑誌「プレジデント」やフジテレビ「とくダネ」で商売心理学・広告宣伝の専門家として紹介されている。

お申し込み・お問合わせ先



流山商工会議所 中小企業相談所(担当 岡田まで)

TEL04-7158-6111

参加ご希望の方は8/29(金)までに下記「参加申込書」をご記入のうえお申し込み下さい。

参加申込書(切らずにそのまま送信ください。FAX番号 04-7158-6113)

流山商工会議所 行

事業所名

お電話番号

参加者氏名	参加者氏名	参加者氏名