

# 消費税転嫁対策セミナー

消費税増税に伴う売上不振を克服するために！

3秒で惹きつけ！

2分で掴み！

1度の会話で決める！

## 交渉・商談を成功に導く！ 一瞬で相手の心をつかむPR術



強引な売込をしていないのに契約がドンドン取れる営業マンやカリスマ販売員と呼ばれる方々は、初対面の相手に短時間で自分と商品の魅力やウリを伝えることが上手で、いち早く相手との信頼関係を築くことが出来る人です。このような「戦略的売り込み」をセルフプロモーションと言います。

元ズームイン朝の女子アナ  
小紫真由美の「売れる話し方」

「売れる話し方」の専門家として活躍する元女子アナが商談を成功に導く「セルフプロモーションメソッド」について講師自らの体験事例を交え伝授します。



講師

PRコンサルタント 小紫 真由美氏

神戸外国語大学卒業。TeNY(株)テレビ新潟放送網アナウンサーとして5年間勤務。全国放送「ズームイン朝」のキャスターをはじめニュース、レポートなどを担当。その後、ラジオ局 FMPORT で番組ナビゲーターを務める。03年に独立。コーチングやEQ、キャリアカウンセラー等の資格を取得し、話し方やコミュニケーションの研修講師として活躍中。

### 宣伝・売込を思い通りに行うセルフプロモーションとは？

日時 平成26年11月26日(水)  
午後7時～9時

会場 流山商工会議所

定員 50名(先着順)

申込み 11月20日(木)までに、TELまたはFAXでお申込みください。

TEL ▶ 04-7158-6111

FAX ▶ 04-7158-6113

主催 流山商工会議所 中小企業相談所

受講無料

内容 業種問わず役に立つ！

- ◆あなたのトーク！  
仕事につながりますか？
- ◆知らずにやっている  
残念な自己紹介
- ◆仕事が取れる2大条件
- ◆売れるプロモーショントークのひな型
- ◆質問に応じてトークを完成！  
3つのワーク
- ◆代表者発表&講師フィードバック

\* FAXは切らずに送信してください。

月 日 申込

### 「一瞬で相手の心をつかむPR術」 受講申込書

事業所名		TEL	-	-
所在地	〒	FAX	-	-
受講者名				

\*ご記入いただいた個人情報は、セミナー運営以外の目的で使用することはありません。\*3名からのお申込みは、本紙をコピーしてお使いください。